

**WIR SUCHEN DICH.**

# Sales & Business Development

(m/w/d)

**Vollzeit im Homeoffice oder in Stuttgart**

Dich begeistert die E-Mobilität und du hast Lust auf ein Start-Up in einer spannenden Wachstumsbranche? **Dann bist du bei uns richtig!**

## Das ist chargeIQ

Wir sind chargeIQ und arbeiten an Lösungen für die Zukunft der Ladeinfrastruktur für die E-Mobilität. Mit unserem Motto „Ladestationen betreiben leicht gemacht“ liefern wir Softwarelösungen für das Laden von Elektroautos.

Wir bieten Dir nicht nur eine attraktive Kombination aus Grundgehalt und geldwerten Vorteilen, sondern auch Freiräume in Deiner Entwicklung. Durch kurze Entscheidungswege wirst du an persönlichen sowie Unternehmenserfolgen beteiligt.

## Was du mitbringst

- Du besitzt Vorkenntnisse oder einen Studienabschluss mit einem wirtschaftlichen oder technischen Bezug
- Du kannst dich schnell in Themen wie E-Mobilität einarbeiten und bist multi-taskingfähig
- Du bist neugierig und hast ein Gefühl für Innovation und Trends
- Du verfügst über technisches Grundverständnis und kennst die Basics der E-Mobilität
- Du hast erste Erfahrungen im Business Development, Vertrieb und dem Umgang mit Kunden.

## Was dich erwartet

- Du entwickelst unsere Produkte auf Anforderung der Kunden weiter
- Du identifizierst interessante Zielgruppen und Vertriebskanäle
- Du berätst unsere Kunden und akquirierst aktiv neue Vertriebspartner durch Markt- und Wettbewerbsanalyse

**Du hast Interesse, dann werde Teil von chargeIQ und kontaktiere uns über [start@chargeiq.de](mailto:start@chargeiq.de). Wir freuen uns auf dich!**